

BIZถึงรอบเติบโตครั้งใหม่ ตุงงานเต็มหน้าตัดก2พันล.

กับหุ้น - BIZ ตุงแบ็กล็อกเต็มหน้าตัด 2 พันล้านบาท เร่งส่งมอบโครงการใหญ่ มั่นใจปี 64 โตต่อ บอสใหญ่ “สมพงษ์ ชี้นิกิตินานนท์” รักษาฐานการเป็นผู้นำ พร้อมชิงงานใหม่พันล้านบาท ด้านโบรกส่งสัญญาณถึงรอบการเติบโตครั้งใหม่ เคาะเป้าปี 64 ที่ 5.60 บาท

นายสมพงษ์ ชี้นิกิตินานนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บิสซิเนสโกลด์แมนส์ จำกัด (มหาชน) หรือ BIZ เปิดเผยว่า ทิศทางธุรกิจปี 2564 คาดจะเติบโตต่อจากปี 2563 เนื่องจากสิ้นไตรมาส 3/2563 บริษัทมีงานใหม่ (Backlog) → **ย้ายต่อกว่า31**



สมพงษ์ ชี้นิกิตินานนท์

สุขภาพแห่งชาติ (สปสช.) บัตรทอง 30 บาท หลักประกันสุขภาพแห่งชาติ รวมถึงสิทธิข้าราชการ ตามสิทธิกรมบัญชีกลาง ซึ่งได้รับการตอบรับในทิศทางที่ดีขึ้นอย่างชัดเจน

ด้านบริษัทหลักทรัพย์ หยอนต้า (ประเทศไทย) จำกัด ระบุถึง BIZ ว่า เป็นผู้นำในอุตสาหกรรมจำหน่ายและซ่อมบำรุงเครื่องมือแพทย์ที่เกี่ยวข้องกับโรค มะเร็ง ที่มีการแข่งขันต่ำ ได้รับการสนับสนุนจากภาครัฐ และยังมีความต้องการสูงตามแนวโน้มผู้ป่วยที่เพิ่มขึ้นต่อเนื่อง ขณะที่ Backlog ณ สิ้น 3Q/2563 สูงถึง 2,345 ล้านบาท เพียงพอรับรายได้ไปจนถึงปี 2565 โดยไม่ต้องประมูลงานใหม่

● **เป้าไกล 5.60 บ.**

คาดการณ์กำไรสุทธิปี 2563 ที่ 73 ล้านบาท ลดลง 21% YoY จากการส่งมอบงานโครงการจัดตั้งศูนย์รักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอนให้แก่โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์มูลค่า 963 ล้านบาทที่ล่าช้า และธุรกิจโรงพยาบาลรักษาผู้ป่วยมะเร็ง (บริษัทย่อยเริ่มรับรายได้ตั้งแต่ 1 ต.ค. 62) ที่ยังไม่ถึงจุดคุ้มทุน แต่คาดว่ากำไรสุทธิจะกลับมาโตเต็ม 156% YoY เป็น 185 ล้านบาท จากการเร่งส่งมอบงานที่ค้างค้างมาในปี 2563 ซึ่งมี Backlog ณ สิ้น 3Q/2563 สูงถึง 2,345 ล้านบาท เพียงพอรองรับรายได้ในปี 2563-2565 โดยไม่ต้องรับงานใหม่

นอกจากนี้ คาดว่าอัตรากำไรขั้นต้นจะเร่งตัวขึ้น เป็น 20.8% จาก 19.2% ในปี 2563 จากผลของ Economy of Scale และการแข็งค่าของเงินบาทที่ช่วยลดต้นทุนการนำเข้าอุปกรณ์การแพทย์ ประเมินมูลค่าเหมาะสมปี 2564 โดยอิงกำไรต่อหุ้นเฉลี่ยในปี 2564-2565 ที่ 0.37 บาท และ PER ที่ 15 เท่า จากการ Implied ด้วย Gordon Growth Model (Payout Ratio 70%, Ke 7%, Terminal Growth 2%) ได้เท่ากับ 5.60 บาท แนะนำ **“ซื้อ”**

BIZ (ต่อจากหน้า 3)

รอส่งมอบอยู่จำนวนมาก ประมาณ 2 พันล้านบาท ซึ่งส่วนหนึ่งเป็นงานโครงการใหญ่ หรือการส่งมอบเครื่องฉายรังสีมะเร็งรักษาโครงการศูนย์รักษาผู้ป่วยมะเร็งด้วยอนุภาคโปรตอน ของโรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ บริษัทจะพยายามส่งมอบสินค้าให้ได้ภายในปี 2564 จากเดิมคาดว่าจะส่งมอบในไตรมาส 3/2563

หากดูจากมูลค่า Backlog คาดจะส่งผลต่อการเติบโตให้กับบริษัทในปี 2564 ได้อย่างแน่นอน แต่จะเติบโตแบบก้าวกระโดด หรือเติบโตหวือหวาหรือไม่นั้น ยังไม่สามารถบอกได้ เพราะการเติบโตของบริษัทขึ้นอยู่กับ การส่งมอบและติดตั้งเครื่องฉายรังสีมะเร็งรักษาให้กับลูกค้า

● **ชิงงานพันล้านบาท.**

ทั้งนี้บริษัทประเมินทิศทางความต้องการใช้เครื่องฉายรังสีมะเร็งรักษาจำเป็นต้องใช้เครื่องมือมากขึ้น บริษัทจะพยายามรักษาฐานมาร์เก็ตแชร์ให้อยู่ในระดับปัจจุบันหรือพยายามเป็น Reader สำหรับการจำหน่ายและติดตั้งเครื่องฉายรังสีมะเร็งรักษา หากดูจากจำนวน

เครื่องฉายรังสีมะเร็งรักษาที่นำเข้ามาและติดตั้งให้กับโรงพยาบาลรัฐ เอกชนชั้นนำในประเทศ บริษัทเป็นผู้จำหน่ายและนำเข้าเครื่องฉายรังสีมะเร็งรักษามาเป็นลำดับต้นๆ

พร้อมกันนี้คาดมูลค่างานประมูลในปี 2564 จะมีออกมาประมาณ 1 พันล้านบาท และบริษัทจะพยายามหางานใหม่เข้ามาเพิ่มเติมให้มากที่สุด สำหรับภาพรวมผลประกอบการปีนี้ บริษัทคาดว่าจะเติบโตประมาณ 10% จากปีก่อน ซึ่งดูจากแนวโน้ม 10 เดือนแรก บริษัท คาดยังมีโอกาสการเติบโตที่เป็นไปได้ อื่นๆ 9 เดือนแรกบริษัทมีรายได้แล้ว 426.36 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 21.15 ล้านบาท

● **ดันผู้ใช้บริการเพิ่ม**

นายสมพงษ์ กล่าวต่อว่า ด้านโรงพยาบาลแคนเซอร์อลิอันซ์ ศรีราชา จังหวัดชลบุรีในปี 2564 บริษัทจะผลักดันจำนวนผู้ป่วย หรือผู้ใช้บริการให้เพิ่มขึ้นแตะ 400 คน จากปีนี้มีผู้ป่วยเข้าใช้บริการราว 100-200 คน ทั้งนี้โรงพยาบาลดังกล่าวได้เปิดให้บริการ คลินิกแพทย์แผนไทย แผนกไตเทียมแล้ว และเปิดรับสิทธิสำนักงานหลักประกัน