

## Snapshot

### BIZ

: บริษัท บิสซิเนสไฮเม้นท์ จำกัด (มหาชน)

#### Company Background

- บริษัทดำเนินธุรกิจจำหน่ายและติดตั้งชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) โดยนำเข้าผลิตภัณฑ์จากบริษัทผู้ผลิตที่มีความเชี่ยวชาญเกี่ยวกับอุปกรณ์และเทคโนโลยีด้านการรักษาโรคมะเร็งระดับชั้นนำของโลก รวมถึงการให้บริการซ่อมบำรุงรักษาชุดเครื่องมือทางการแพทย์ดังกล่าว (Maintenance Service) โดยมีกลุ่มลูกค้าหลัก ได้แก่ โรงพยาบาลในสังกัดมหาวิทยาลัยแพทย์ โรงพยาบาลในเครือโรงพยาบาลมะเร็งของกรมการแพทย์ภายใต้กระทรวงสาธารณสุข โรงพยาบาลรัฐอื่นๆ หน่วยงานหรือองค์กรด้านสาธารณสุขภายในประเทศ และโรงพยาบาลเอกชน

#### Shareholder Structure

(24/02/2017)

Shareholder	จำนวนหุ้น (M.)	%
เกษมพงษ์ ชื่นกิตติคุณนท์	128.25	32.06
เกษมวรกิจ สสิกุลสิทธิ์	125.25	31.31
เกษมพัฒน์ สันระณะพานิช	24.00	6.00
เทวกรณ์ ชินอุดมทรัพย์	15.00	3.75
ผู้ถือหุ้นรายย่อย	107.50	26.88

#### Financial Ratios

	2016	2015
ROE (%)	18.72	N/A
ROA (%)	17.86	N/A
D/E (X)	0.23	0.56
GP Margin (%)	16.62	15.77
EBIT Margin (%)	12.05	8.28
NP Margin (%)	9.45	6.52

#### Capital Structure

(MB)

	2016	2015	2014
Current Liabilities	99.38	130.22	25.34
Non-Current Liabilities	18.41	4.60	4.23
Shareholders' Equity	511.12	239.31	220.00

## สแน็ป ชีต



### Business Plan

- ขยายฐานลูกค้าภาคเอกชนมากยิ่งขึ้น

### Investment Highlight

#### ประเด็นที่น่าสนใจของบริษัทดังนี้

- ลักษณะการประกอบธุรกิจของบริษัทมีคู่แข่งชั้นน้อยราย เนื่องจากเป็นธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับเทคโนโลยีขั้นสูง และต้องใช้ความรู้ความเชี่ยวชาญเฉพาะทาง
- รายได้จากการบริการจะสร้างเสถียรภาพในการเติบโตของบริษัท เนื่องจากลูกค้าทั้งหมดที่ซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัทจำเป็นต้องใช้บริการบำรุงรักษาสินค้าอย่างต่อเนื่องตลอดอายุการใช้งาน
- ตลาดยังมีความต้องการผลิตภัณฑ์อีกมาก เนื่องจากปัจจุบันแนวโน้มผู้ป่วยโรคมะเร็งมีมากขึ้น อีกทั้งเทคโนโลยีในสมัยนี้สามารถช่วยให้ผู้ป่วยตรวจเจอมะเร็งได้ในระยะต้นๆ ทำให้มีความต้องการใช้ผลิตภัณฑ์ของบริษัทในการรักษา

### Risk Factors

#### ปัจจัยเสี่ยงของธุรกิจและการป้องกันความเสี่ยงที่สำคัญดังนี้

- ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายใหญ่ในประเทศสหรัฐอเมริกา : ในการจัดจำหน่ายชุดเครื่องมือทางการแพทย์สำหรับบำบัดรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา (Radiotherapy) เช่น ชุดเครื่องฉายรังสี ระบบคอมพิวเตอร์วางแผนการรักษาและระบบฐานข้อมูลผู้ป่วยด้านรังสีรักษานั้น บริษัทนำเข้าผลิตภัณฑ์จาก Varian Medical Systems Inc. และบริษัทไวนครือ ("Varian") ซึ่งเป็นผู้นำด้านการผลิตและจำหน่ายเครื่องมือทางการแพทย์ และระบบซอฟต์แวร์สำหรับการรักษาโรคมะเร็งด้วยวิธีรังสีรักษา การรักษาด้วยอนุภาคโปรตอน และการสอดใส่แร่ด้วยเทคโนโลยีที่มีความก้าวหน้าและทันสมัย รวมถึงหลอดเอกซเรย์ (X-Ray tube) สำหรับทางการแพทย์ เครื่องเร่งอนุภาคสำหรับตรวจพิสูจน์สิ่งปนเปื้อนด้วยแสงเอกซเรย์พลังงานสูง เป็นต้น บริษัทจึงมีการพึ่งพิง Varian ในการดำเนินธุรกิจอย่างมีนัยสำคัญและถือเป็นผลิตภัณฑ์หลักที่สร้างรายได้ให้แก่บริษัท และเป็นส่วนสำคัญที่จะทำให้บริษัทสามารถจำหน่ายผลิตภัณฑ์และบริการประเภทอื่นๆ ควบคู่กันต่อไป

- ความเสี่ยงจากภาวะการแข่งขันในอุตสาหกรรม : บริษัทจึงมีความเสี่ยงจากการเพิ่มขึ้นของผู้ประกอบการนำเข้าเครื่องมือแพทย์รายใหม่ๆ และที่สำคัญบริษัทอาจมีความเสี่ยงที่ Varian จะเข้ามาทำธุรกิจแข่งขันกับบริษัทเอง ซึ่งจะส่งผลให้บริษัทไม่สามารถดำเนินธุรกิจต่อไปได้ เพราะผลิตภัณฑ์หลักของบริษัทเป็นผลิตภัณฑ์จาก Varian อย่างไรก็ตามการเกิดขึ้นของคู่แข่งรายใหม่หรือการที่ Varian จะเข้ามาทำธุรกิจแข่งขันกับบริษัทเองเป็นไปได้ยากเนื่องจากในการจัดจำหน่ายเครื่องมือทางการแพทย์ที่เกี่ยวข้องกับโรคมะเร็งต้องมีความรู้ความชำนาญเกี่ยวกับสินค้า ประกอบกับบริษัทมีจุดแข็งในการให้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์โดยเฉพาะเครื่องมือบำบัดรักษาโรคมะเร็งอย่างครบวงจร ที่เป็น Solution Provider ซึ่งจะทำหน้าที่รับผิดชอบส่วนงานต่างๆ ทั้งหมดตั้งแต่การจัดเตรียมสถานที่ไปจนถึงการดูแลติดตั้งผลิตภัณฑ์จนสามารถใช้งานได้