

# ข่าวหุ้น

Khao Hoon  
Circulation: 70,000  
Ad Rate: 850

Section: First Section/บริษัทจดทะเบียน

วันที่: ศุกร์ 23 กันยายน 2559

ปีที่: 23

ฉบับที่: 5566

หน้า: 8(เต็มหน้า)

Col.Inch: 106.84 Ad Value: 90,814

PRValue (x3): 272,442

ศิลปิน: ขาว-ดำ

หัวข้อข่าว: บิ๊กบอส 6 บจ. ไชววิสัยทัศน์ สัญจรพบนักลงทุน... จังหวัดขอนแก่น

## บิ๊กบอส 6 บจ. ไชววิสัยทัศน์ สัญจรพบนักลงทุน... จังหวัดขอนแก่น

เมื่อเร็วๆ นี้ หนังสือพิมพ์ “ข่าวหุ้นธุรกิจ” ร่วมกับ บริษัท แอสเซท โปร แมเนจเม้นท์ จำกัด (APM) จัดงาน “สัมมนาข่าวหุ้นธุรกิจสัญจร” ผู้บริหารบริษัทจดทะเบียนพบนักลงทุนจังหวัดขอนแก่น และจังหวัดใกล้เคียงในภาคตะวันออกเฉียงเหนือ (อีสาน)

โดยชนทัพบุบริหารบริษัทจดทะเบียน (บจ.) จำนวน 6 บริษัท มาร่วมให้ข้อมูลที่เป็นประโยชน์ต่อนักลงทุน ประกอบด้วย บริษัท ไฟโอเนียร์ มอเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ PIMO, บริษัท ไทย โซลาร์ เอ็นเนอร์ยี จำกัด (มหาชน) หรือ TSE, บริษัท บางกอกซีทเมทัล จำกัด (มหาชน) หรือ BM, บริษัท บิสซิเนสโกลด์เม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ BIZ, บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) หรือ ATP30 และ บริษัท เค.ซี.เมททอลซีท จำกัด (มหาชน) หรือ KCM

### PIMO คว่าออเตอร์ใหม่แน่น

“วสันต์ อธิโรจนกุล” กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไฟโอเนียร์ มอเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ PIMO กล่าวว่า บริษัทมั่นใจแนวโน้มผลประกอบการในช่วงครึ่งปีหลังดีขึ้น หนุนรายได้ปี 2559 เติบโตตามเป้าที่วางไว้ 10-15% จากปีก่อนที่มีรายได้รวม 503.80 ล้านบาท ขณะที่กำไรในปี 2559 คาดจะสูงกว่าปีก่อนอย่างแน่นอน ตามภาพรวมตลาดในต่างประเทศที่มีการขยายตัว และเริ่มมีคำสั่งซื้อสินค้า (ออเดอร์) ใหม่ๆ เข้ามา

โดยในช่วงที่ผ่านมา บริษัทได้มีการส่งสินค้าใหม่ไปขอใบรับรองเครื่องหมายทางการค้า เพื่อให้สามารถขายมอเตอร์ในประเทศสหรัฐฯ และแคนาดา ซึ่งได้รับใบรับรองมาแล้ว ส่งผลให้เริ่มมีออเดอร์จากสหรัฐฯ เข้ามาแล้ว มูลค่ากว่า 100 ล้านบาท โดยคาดว่าจะเริ่มส่งสินค้าและรับรายได้ตั้งแต่ช่วงไตรมาส 4/60 เป็นต้นไป และยังมีโอกาสได้รับงานเพิ่มอย่างต่อเนื่อง เพราะมีอีกหลายบริษัทสนใจในสินค้าของ PIMO

“ครึ่งปีแรกที่ผ่านมามีรายได้รวม 301.21 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 24 ล้านบาท ซึ่งเท่ากับปี 2558 ทั้งปีที่มีกำไรสุทธิ 24 ล้านบาท ขณะที่แนวโน้มในครึ่งปีหลังมีทิศทางดีขึ้นหลังมีออเดอร์จากสหรัฐฯ และออสเตรเลียเพิ่มเข้ามาจากสินค้าตัวใหม่”

### TSE ทอยย COD โซลาร์ฯ ญี่ปุ่น

“สมภพ พรหมพนาพิทักษ์” ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการ บริษัท ไทย โซลาร์ เอ็นเนอร์ยี จำกัด (มหาชน) หรือ TSE กล่าวว่า บริษัทค่อนข้างมั่นใจแนวโน้มผลประกอบการ

การในช่วงครึ่งปีหลังจะสามารถทำได้ดีกว่าครึ่งปีแรกที่มีกำไรสุทธิ 289 ล้านบาท และจะเพิ่มขึ้นต่อเนื่องในปีถัดไป เนื่องจากบริษัทจะบันทึกรายได้จากโครงการโซลาร์ ฟาร์มในประเทศญี่ปุ่นเข้ามาเพิ่ม

โดยปัจจุบันบริษัทมีโครงการโซลาร์ฟาร์มในประเทศญี่ปุ่นที่มีสัญญาซื้อขายไฟฟ้า (PPA) แล้ว 58 เมกะวัตต์ (MW) ซึ่งได้มีการเริ่มจำหน่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ (COD) แล้ว 8 เมกะวัตต์ จึงเหลือที่อยู่ระหว่างดำเนินการก่อสร้าง 50 เมกะวัตต์ คาดว่าจะทยอย COD ภายในปี 2560 นอกจากนี้ยังอยู่ระหว่างการเจรจาเพิ่มกำลังการผลิตโซลาร์ฟาร์มในประเทศญี่ปุ่นอีกประมาณ 50 เมกะวัตต์ อย่างไรก็ตามในปี 2559 บริษัทตั้งเป้าหมายจะมี PPA ในประเทศญี่ปุ่น รวม 100 เมกะวัตต์

นอกจากนี้ บริษัทมองว่าการเปิดประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) เป็นโอกาสดีที่จะศึกษาเข้าไปลงทุนในประเทศแถบอาเซียนทั้งประเทศกัมพูชา, เมียนมา (พม่า), สปป.ลาว และฟิลิปปินส์ ที่ปัจจุบันอยู่ระหว่างรออนโยบายที่ชัดเจนจากรัฐบาลใหม่คาดว่าจะออกมาในปลายปี 2559 ส่วนใน สปป.ลาว ยังอยู่ระหว่างการศึกษาการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานน้ำขนาดเล็ก คาดว่าจะต้องใช้เวลาเพราะการลงทุนในต่างประเทศจะต้องมีการศึกษากฎระเบียบและวัฒนธรรมให้ละเอียด รวมถึงจะต้องมีพันธมิตรที่ดีด้วย

### BM แยมครึ่งปีหลังงานล้นมือ

“ธีรวัต อมรชาติ” กรรมการผู้จัดการ บริษัท บางกอกซีทเมทัล จำกัด (มหาชน) หรือ BM กล่าวว่า บริษัทคาดแนวโน้มผลประกอบการในช่วงครึ่งปีหลังจะดีกว่าในช่วงครึ่งปีแรกที่มีรายได้อยู่ที่ 384 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 23 ล้านบาท อย่างมีนัยสำคัญ โดยในครึ่งปีหลังจะมีงานกระจุกตัวมากขึ้น เนื่องจากฝนเริ่มน้อยลง ทำให้ในส่วนของงานติดตั้งมีการเสร็จเร็วขึ้น และภาคธุรกิจยังเร่งปิดงานที่ยังค้างในส่วนต่างๆ ก่อนเข้าช่วงปีใหม่

อีกทั้งยังอยู่ในระหว่างเจรจากับพันธมิตรท้องถิ่นในพม่า เพื่อตั้งโรงงานในการผลิตสินค้าจำหน่ายในประเทศ โดยในขณะนี้มีความพร้อมทางด้านการเงิน และหากการลงทุนมีความชัดเจนบริษัทจะสามารถลงทุนในการสร้างโรงงานได้ทันที อีกทั้งบริษัทยังมีการเจรจาลงทุนในธุรกิจที่เกี่ยวข้องเพิ่มอีก แต่ยังไม่สามารถเปิดเผยได้ในขณะนี้

ส่วนเงินระดมทุนที่ได้จากการเสนอขายหุ้นให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) บริษัทได้นำไปใช้ในการลงทุนขยายอาคารโรงงานแห่งใหม่ ซึ่งจะเริ่มก่อสร้างในไตรมาส 4/59 และจะสามารถเริ่มใช้งานตั้งแต่ปี 2560 โดยโรงงาน

ดังกล่าวจะใช้เป็นโรงงานพ่นสี และผลิตชิ้นส่วนให้กับคูโบต้า เพื่อรองรับการเติบโตอย่างต่อเนื่องทั้งภายในประเทศและต่างประเทศ และเพื่อรองรับการผลิตสินค้าให้ทันห่วงโซ่อุปทานความต้องการของลูกค้า

## BIZ รายได้ปี 59 โต 50-60%

“สมพงษ์ ชื่นกิติยานนท์” ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บิสซิเนสโกลด์เม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ BIZ กล่าวว่า บริษัทยังคงเป้าหมายรายได้ในปี 2559 เติบโต 50-60% จากปี 2558 ที่มีรายได้อยู่ที่ 311 ล้านบาท เนื่องจากตลาดเครื่องฉายรังสียังมีความต้องการอีกมาก เพราะจำนวนผู้ป่วยโรคมะเร็งที่เพิ่มมากขึ้นทุกปี ประกอบบริษัทมีการขยายฐานลูกค้าในกลุ่มโรงพยาบาลรัฐและโรงพยาบาลเอกชน

ขณะที่ล่าสุดบริษัทยังมีมูลค่างานในมือ (Backlog) อยู่ประมาณ 500 ล้านบาท โดยจะทยอยรับรู้รายได้ในปี 2559 ประมาณ 60% และส่วนที่เหลือจะทยอยรับรู้รายได้ในปี 2560 ซึ่งจะช่วยสนับสนุนรายได้ให้เติบโตตามเป้าที่วางไว้

นอกจากนี้ แผนในอนาคต 3-5 ปี บริษัทยังอยู่ระหว่างศึกษาแผนการร่วมทุน โดยอาจร่วมทุนกับโรงพยาบาลเอกชนที่ยังไม่มีศูนย์มะเร็ง หรือการตั้งศูนย์มะเร็งเอง แต่ในขณะนี้ยังไม่ได้กำหนดรูปแบบการร่วมทุน คาดว่า จะใช้งบลงทุนประมาณ 200-300 ล้านบาท โดยในปี 2562 บริษัทตั้งเป้าหมายจะมีรายได้ อยู่ที่ 1,000 ล้านบาท เนื่องจากงบ

ประมาณของทางภาครัฐจะมีเข้าสู่โรงพยาบาลรัฐมากขึ้น และโรงพยาบาลเอกชนยังมีสัดส่วนมีน้อย ทำให้ยังมีช่องทางที่จะเติบโตได้ในอนาคต โดยในปัจจุบันบริษัทมีสัดส่วนรายได้จากโรงพยาบาลรัฐประมาณ 90% และที่เหลือเป็นเอกชน

## ATP30 ขยายธุรกิจสู่อีสาน

“ปิยะ เตชากุล” กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอทีพี 30 จำกัด (มหาชน) หรือ ATP30 กล่าวว่า บริษัทตั้งเป้าปี 2559 จะมีรายได้ประมาณ 310 ล้านบาท หรือเติบโตไม่น้อยกว่า 15% จากปี 2558 ที่มีรายได้ 264.27 ล้านบาท พร้อมคาดการณ์ราคาหุ้นขึ้นต้นในปี 2559 จะเพิ่มเป็น 25% จากปี 2558 อยู่ที่ 22% ซึ่งเป็นผลมาจากการบริหารจัดการต้นทุนได้ดีขึ้น และมีต้นทุนต่างๆ ลดลง

โดยเฉพาะราคาน้ำมัน ซึ่งเป็นต้นทุนหลักของบริษัท ซึ่ง

ทำให้ลูกค้าจะได้รับประโยชน์คิดเป็นสัดส่วนประมาณ 60-70% และบริษัทจะได้รับประโยชน์ประมาณ 30-40% เนื่องจากการทำสัญญาเกี่ยวกับลูกค้าเป็นลักษณะการลอยตัวตามราคาน้ำมัน รวมไปถึงการทยอยปลดภาระค่าเสื่อมราคาของรถชุดแรก จึงทำให้อัตรากำไรดีขึ้น

ขณะที่ในปัจจุบันบริษัทมีลูกค้าที่ทำสัญญาแล้วกว่า 27 ราย มีมูลค่าสัญญารวมกันกว่า 1,200 ล้านบาท ซึ่งรับรู้รายได้แล้วประมาณ 600 ล้านบาท และยังมีลูกค้าที่เตรียมทำสัญญาเพิ่มเติมอีก โดยจะเน้นไปยังนิคมอุตสาหกรรมในจังหวัดสระบุรี และภาคอีสานเป็นหลัก

## KCM การันตีกำไรปี 59 สาย

“นิพนธ์ เจริญกิจ” กรรมการผู้จัดการ บริษัท เค.ซี.



เมททอลซีที จำกัด (มหาชน) หรือ KCM กล่าวว่า บริษัทมั่นใจรายได้รวมในปี 2559 จะทำได้อยู่ในระดับใกล้เคียงกับปีก่อนที่มีรายได้ 567 ล้านบาท หลังเข้าสู่ช่วงไฮซีซั่นในไตรมาส 4/59 แต่ในขณะที่กำไรสุทธิค่อนข้างมั่นใจว่าจะสามารถทำได้มากกว่าปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 17 ล้านบาทอย่างแน่นอน ซึ่งเป็นผลจากการที่บริษัทลดต้นทุนต่างๆ และควบคุมค่าใช้จ่ายได้ดีขึ้น

โดยมีแผนเตรียมเปลี่ยนสัดส่วนรายได้ของบริษัทใหม่ ด้วยการเข้ารับงานโครงการฐานราก ซึ่งส่งผลให้บริษัทสามารถรับงานก่อสร้างโกดังได้ตั้งแต่ฐานล่างจนถึงหลังคา จากเดิมที่ทำแต่โครงสร้างและหลังคา สัดส่วนรายได้หลักจากการขายของผ่านหน้าร้านกว่า 80% นอกจากนี้บริษัทยังได้เตรียมรวบรวมหลายๆ บริษัทจัดตั้งโรงทุบเหล็กขึ้น เพื่อขยายธุรกิจออกไปยังประเทศเพื่อนบ้านในแถบอาเซียน ■